

Projecten

- *1Medisch Adviseur | Sales optimalisatie | december 2019 - heden*
Diepgaande analyse van het sales traject voor meer inzicht in de klant, klantgroepen en ter verdere fijn afstemming van marktwerking en klantbediening
- *PHC BV | Vervolg sales traject | oktober 2019 – heden*
Vervolg op het salestraject van vorig jaar waarbij we nu de transitie gaan maken van individuele verkoop naar dealergerichte verkoop. Onderdeel voor een verbeterde aansluiting en ondersteuning is herinrichting van de commerciële binnendienst
- *De Bloemenkinderen BV | Coach & reflectie partner directie | sept 2019 – heden*
Strategie traject waarbij inzicht, missie & visie, focus en grip op de organisatie centraal staan. Tevens sparring- en reflectiepartner voor de directie.
- *Gemeente Eindhoven | Coach bij Wij Eindhoven | april 2019 - heden*
Project 'Stratum Werkt'. Vrijwillig begeleiden en coachen van mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt in hun terugkeer naar de maatschappij met het doel weer deel te nemen aan het arbeidsproces
- *Vereijken Kwekerijen | Performance Management | maart 2019 - heden*
Performance management programma voor teamleiders in opdracht van AnyChange
- *Plant Health Cure BV | Reflectie partner commercieel directeur – Teamcoach | sept. 2018 - heden*
Vertalen van de strategische koers naar een pragmatische en resultaatgerichte werkwijze voor het sales team. Op basis daarvan herinrichten, opstellen en implementeren van commerciële meerjarenplanning. Begeleiding van team sales en coaching on the job
- *CSE Warehousing | Sparring partner – Teamcoach | mei 2018 – heden*
Reflectie- en sparringpartner warehousemanager. Cultuur-, kernwaarden- en groeiprogramma voor teamleiders en medewerkers. Doel: gecontroleerde groei
- *Plant Health Cure BV | Sparringpartner directie | juni 2018 - heden*
Reflectie- en sparringpartner directie. Analyseren, spiegelen, concreet maken en vormgeven strategische meerjarenplanning. Doel: verstevigen marktpositie, koers, missie en visie helder krijgen en creëren van nog meer toegevoegde waarde en perspectief
- *Cargo Service Europe | Sparring partner – Coach | sept 2017 - heden*
Sparring partner directie, coaching MT en medewerkers. HR-ondersteuning en ondersteuning bij werving en talentgerichte gedragsontwikkeling medewerkers
- *Wouters Groep BV | Coach Service manager | juni 2019 – oktober 2019*
Interne- externe klanttevredenheid van naar een hoger niveau brengen, coaching en begeleiding van de service manager in zijn persoonlijke ontwikkeling
- *Dela | Kernwaarden programma (heide sessie) sept 2018*
In relatie tot de strategische meerjarenplanning draagvlak en eigenaarschap creëren voor het kernwaardenprogramma voor het klantencontact team
- *Rabobank Regio Eindhoven | Affiliatie programma zakelijke klanten | mrt 2015 - mrt 2018*

Ontwikkeling, implementatie en uitvoering van de (Rabobank) Ondernemers Academy en de Middle Management Academy. Diverse groepen bij diverse banken van o.a. Rabobank Regio Eindhoven en -De Kempen

- *Van Ham Tenten & Podia BV | Consultant – Teamcoach | okt 2015 – mrt 2018*
Herinrichting organisatiestructuur, begeleiden MT, implementatie klant- en medewerker tevredenheid onderzoeken, gedragsontwikkeling projectleiders en implementatie van de HR-cyclus
- *Hoevenaars Licht, Geluid & Video | Missie, visie- en kernwaarden programma | okt 2017 – dec 2017*
Strategische sessies met directie en afspiegeling van het bedrijf ter vaststelling van de nieuwe missie, visie en kernwaarden om deze vervolgens te implementeren
- *Coppens Metaal | Consultant – Teamcoach | dec 2015 – mrt 2018*
Strategie, missie, visie en kernwaarden traject. Cultuurprogramma middle management en begeleiding en implementatie van de nieuwe HR- en beoordelings-cyclus, overlegstructuren. Algemene begeleiding en door ontwikkelen van het middle management
- *Schaderegelcentrale verzekeraar Van Ameyde | Projectmanager | mei 2014 – mrt 2015*
Begeleiding van diverse commerciële teams en het KCC, waarbij cultuur, proces- en organisatie inrichting centraal stonden, naast efficiënt-, effectief- en talentgericht werken
- *Inkasso Unie| Sr Accountmanager a.i. | sept 2013 – sept 2014*
Relatiemanagement van- en versteviging positie bij de key-accounts (o.a. VGZ, Interpolis en Achmea). Uitwerken en implementeren nieuwe methodes van marktwerking en overdraagbaar maken binnen de organisatie. Verantwoordelijk voor aanbestedingen en tenders